

Réussir la conduite du changement, démarche et outils

INFORMATIONS GÉNÉRALES

Type de formation : Formation continue

Éligible au CPF : Non

Domaine : Management du SI

Action collective : Non

Filière : Relations humaines

Rubrique : Management

Code de formation : MNG711

€ Tarifs

Prix public : 1460 €

Tarif & financement :

Nous vous accompagnons pour trouver la meilleure solution de financement parmi les suivantes :

Le plan de développement des compétences de votre entreprise : rapprochez-vous de votre service RH.

Le dispositif FNE-Formation.

L'OPCO (opérateurs de compétences) de votre entreprise.

France Travail: sous réserve de l'acceptation de votre dossier par votre conseiller Pôle Emploi.

CPF -MonCompteFormation

Contactez nous pour plus d'information : contact@aston-institut.com

PRÉSENTATION

Objectifs & compétences

- Comprendre les représentations et comportements humains face au changement
- Donner du sens au changement pour lever les blocages de l'équipe
- Utiliser des techniques de communication facilitantes
- Accompagner les collaborateurs dans les différentes étapes du changement

Public visé

Managers et responsables d'équipes devant jouer un rôle dans l'accompagnement du changement.

Pré-requis

Connaissances de base en management.

📍 Lieux & Horaires

Durée : 14 heures

Délai d'accès :

Jusqu'à 8 jours avant le début de la formation

PROGRAMME

Les représentations du changement

Connaître les différentes approches sociologiques.

L'approche systémique nécessaire au changement.

Un équilibre instable : l'homéostasie.

Les différents types de comportements face au changement : accueillir et maîtriser ses propres réactions.

Les origines des résistances au changement.

Les remises en cause et le processus de deuil : identifier les freins et les contradictions.

La représentation du changement : une question de filtre.

L'attitude face au changement : changement subi ou changement vécu.

Identifier les acteurs clés du changement et repérer leur position : alliés, déchirés, indifférents, opposants.

Les pertes et gains potentiels, réels ou supposés.

Exercice Réflexion individuelle : au travers de situations passées, identifier objectivement les freins et les contradictions de ses collaborateurs.

Elaborer la matrice des pertes et gains potentiels.

Etude de cas : identifier les acteurs.

L'adaptation au changement

Identifier les différents types de comportements dans le temps : choc, remise en question, remobilisation, engagement.

Adapter ses comportements et attitudes : entre adaptation et réaction.

Trouver des "cadeaux cachés" possibles.

Etablir la balance coût/bénéfice du changement pour ses collaborateurs.

Analyser les facteurs de stress dans le changement.

Comprendre les enjeux et étapes clés d'une évolution personnelle : connaissance de soi, confiance en soi et en l'autre.

Exercice Réflexion individuelle : cartographier ses collaborateurs en fonction de leur degré de résistance au changement.

Identifier ses propres sources de stress dans les différentes situations.

Echanges.

Donner du sens et motiver au changement

📅 Prochaines sessions

Consultez-nous pour les prochaines sessions.

Utiliser le changement comme facteur de progrès.
Construire un message qui donne une vision claire du changement
Clarifier les objectifs du changement.
Aider l'autre à cette clarification.
Savoir déclencher le changement et motiver autour du changement.
Motiver en trouvant la fonction positive.
S'appuyer sur les failles de l'ancien système.
Développer les pensées positives de ses collaborateurs.
Comprendre les filtres qui polluent la communication interpersonnelle.
Exercice Formaliser les ambitions du projet de changement.
L'enjeu : réduire l'écart entre le rêve et la réalité.
Décrire les étapes et les moyens à disposition.
Communiquer autour du changement Faire partager ses idées.
Mettre en œuvre une communication fertile.
Faire partager le changement et le rendre attractif pour tous.
Connaître les principes de base de la communication.
La communication positive.
Identifier les obstacles à la communication.
L'écoute active : un outil de communication au service du changement.
Posture et techniques.
Comment organiser une réunion participative ?
Les quatre points forts pour la préparer.
Comment conduire une réunion pour faire adhérer au changement ?
Maîtriser les étapes clés pour mener une réunion participative.
S'appuyer sur les leaders.
Identifier les acteurs et agir.
Mise en situation Conduire une réunion participative.
Débriefing en groupe.
Entraînement aux techniques d'écoute active.
Accompagner le changement
Connaître les trois critères déterminants pour s'engager ou non dans le changement.
Comprendre l'effet du changement de chacun.
L'anticipation et la planification du changement par le management.
Bien cerner le projet de changement afin de mieux l'accompagner.
Identifier les six étapes-clés de la conduite de changement : de l'appropriation au pilotage.
Construire son plan de communication : objectifs et moyens mis en œuvre.
La politique des "petits pas" : définir des micro-étapes permettant l'obtention de résultats rapides.
Réguler les émotions.
Maîtriser les outils de pilotage pour les managers.
Etablir le tableau de bord du changement.
Détecter les éventuelles anomalies et dérives.
Pratiquer un management de proximité : l'accompagnement individuel et collectif.
Exercice Quiz de réflexion.
Entretiens individuels et communication de groupe pour faciliter l'adhésion au changement.
Construire un plan d'action pour faciliter l'appropriation du changement pour ses collaborateurs.
Echanges.

MODALITÉS

Modalités

Jusqu'à 8 jours avant le début de la formation, sous condition d'un dossier d'inscription complet

Méthode

Fin de formation : entretien individuel.

Satisfaction des participants : questionnaire de satisfaction réalisé en fin de formation.

Assiduité : certificat de réalisation.

Validations des acquis : grille d'évaluation des acquis établie par le formateur en fin de formation.